



## กิตติ...มั่นใจในอนาคตของ NCL ขยายตัวต่อไปได้อีกมาก...เมื่อเศรษฐกิจฟื้นในปีหน้า..



ปี 2558 เป็นอีกปีหนึ่งที่หลาย ๆ คนหวังว่าเศรษฐกิจไทยจะฟื้นตัวได้ดีกว่าปีนี้ เพราะมีปัจจัยบวกจากการขยายตัวของการส่งออกที่คาดว่าจะอยู่ที่ 4-5% และที่สำคัญคือการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานด้านต่าง ๆ ของรัฐ ซึ่งจะส่งผลให้เงินสะพัดในระบบมากขึ้น กระตุ้นกำลังซื้อของประชาชนให้กลับมาอีกครั้ง และแน่นอนว่าเมื่อกิจกรรมทางเศรษฐกิจคึกคัก ภาคธุรกิจขนส่งย่อมได้รับอานิสงส์ทางบวกมากขึ้นด้วยเช่นกัน

กิตติ พิวถาวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) (NCL) กล่าวกับ “มุมมองนักบริหาร” ว่า บริษัทเอ็นซีแอลฯ ประสบการณ์กว่า 18 ปี ด้านโลจิสติกส์ แบ่งธุรกิจเป็น 2 กลุ่มหลัก คือ การให้บริการจัดการขนส่งระหว่างประเทศ และบริการขนส่งในประเทศ ด้านการให้บริการจัดการขนส่งระหว่างประเทศ มีทั้ง บริการ



**กิตติ พิวถาวรสกุล**  
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร  
บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล  
โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) (NCL)

ด้านการวางแผน, จัดหา และจองระวางเรือ/เครื่องบิน บริการด้านพิธีการศุลกากร บริการจัดหา, ประสานงาน และจัดการขนส่งในต่างประเทศบริการด้านคลังสินค้า ขณะที่ การให้บริการขนส่งในประเทศ ประกอบด้วย บริการด้านการวางแผนและขนส่งสินค้าด้วยรถบรรทุกหัวลาก-หางลาก โดยบริษัทมีรถบรรทุกหัวลาก-หางลากไว้บริการ 50 หัวและ 98 ทางบริการด้านคลังสินค้า

ทั้งนี้ สัดส่วนรายได้ของบริษัทแบ่งเป็นดังนี้ 1.รายได้จากการให้บริการจัดการขนส่งระหว่างประเทศ สัดส่วนประมาณ 85-90% ของรายได้ และจากการขนส่งในประเทศ สัดส่วนประมาณ 10-15% นอกจากนี้รายได้เติบโตอย่างต่อเนื่องทั้งสองกลุ่มธุรกิจโดยอัตราการเติบโตการส่งระหว่างประเทศเติบโต 43.15% ส่วนในประเทศ เติบโต 27.95% และสินทรัพย์ของบริษัทเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องโดยส่วนประกอบหลักได้แก่ ลูกหนี้การค้า และรถบรรทุกหัวลาก-หางลาก โดยบริษัทใช้เงินกู้ยืมระยะสั้นและเงินเพิ่มทุนเป็นแหล่งเงินทุนหมุนเวียนในธุรกิจ

รับจากการขนส่งระหว่างประเทศ และใช้ การทำสัญญาเช่าการเงินในการลงทุนใน รถบรรทุกหัวลาก-หางลากอัตราส่วนหนี้สินต่อทุนลดลงจาก 5.06 เท่าในปี 2554 เป็น 1.98 เท่า ณ 30 มิ.ย. 2557 จาก การเพิ่มทุนและผลประโยชน์ที่ เพิ่มขึ้น ขณะที่อัตรากำไรขั้นต้นอยู่ใน ระดับ 18-21% และอัตรากำไรสุทธิ อยู่ที่ระดับ 3-4%

“ถ้าพูดถึงประสบการณ์ของเรา ในปี 2537 เริ่มให้บริการขนส่งระหว่างประเทศไทยกับทวีปสหรัฐอเมริกา ปี 2539-2543 -ขยายเส้นทางบริการให้บริการสู่เอเชียและยุโรปปี 2554 -เริ่มให้บริการขนส่งในประเทศด้วยรถบรรทุกหัวลากและหางลาก จำนวน 13 หัว 21 ทาง เปิดจุดให้บริการด้านเอกสารการส่งออกและนำเข้าที่ทำเรือคลองเตย ปี 2555-ตั้ง สำนักงานสาขาที่ อ.พุนพิน จ.สุราษฎร์ธานี ซื้อรถหัวลากและหางลากเพิ่มเป็น 41 หัว 78 ทาง บจก. เค-เอสเอ็มอี ร่วมลงทุนในบริษัท ปี 2556 เพิ่มรถบรรทุกหัวลากและหางลากเป็น 51 หัว 98 ทาง แปรสภาพจากบริษัทเป็นบริษัทมหาชน จำกัด จนกระทั่งมาถึงปี 2557 เริ่มให้บริการจัดหาและบริหารจัดการคลังสินค้า”

ทั้งปีหลังจากนี้ไป บริษัทมีแผนที่จะขยายธุรกิจขนส่งในประเทศด้วยรถบรรทุกหัวลาก-หางลาก รวมทั้งเปิดจุดบริการรับส่งสินค้าเพิ่มขึ้นอีก 2 แห่งภายในปี 2558 ได้แก่ จุดให้บริการที่จังหวัดสงขลา เพื่อให้บริการรับส่งสินค้าในเส้นทางระหว่างท่าเรือแหลมฉบังและท่าเรือสงขลาหรือท่าเรือปีนัง และจุดให้บริการที่จังหวัดอุดรธานี เพื่อให้บริการรับส่งสินค้าในเส้นทางระหว่างท่าเรือแหลมฉบังและจังหวัดอุดรธานี ซึ่งเป็นการรองรับการเติบโตของ

กลุ่มลูกค้าเดิมของบริษัท และเตรียมความพร้อมเพื่อรองรับปริมาณการขนส่งสินค้าที่จะผ่านประเทศไทย ภายหลังจากการรวมตัวกันของกลุ่มประเทศอาเซียนเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน(AEC)

จากแผนการขยายธุรกิจนี้ เราจึงต้องเข้าระดมทุนในตลาดหลักทรัพย์ฯ ด้วยการเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนให้กับประชาชนเป็นครั้งแรก (IPO) จำนวน 95 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้ (พาร์) หุ้นละ 0.25 บาท ในราคาหุ้นละ 1.80 บาท ซึ่งถือเป็นระดับราคาที่เหมาะสมกับปัจจัยพื้นฐานของบริษัท โดยมีส่วนลดให้กับนักลงทุนสูงถึง 49.82% เมื่อเปรียบเทียบกับค่า P/E เฉลี่ยของตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ ในช่วง 1 ปีที่ผ่านมา (18 ต.ค. 2556-17 ต.ค. 2557) โดยได้เปิดให้จองซื้อหุ้นไปแล้วระหว่างวันที่ 3-5 พฤศจิกายนนี้ และจะจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ ในวันที่ 11 พฤศจิกายนนี้ โดยได้ชื่อย่อในการซื้อขายว่า “NCL”

“ที่ผ่านมาเราได้เดินทางไปโรดโชว์ 8 จังหวัด ประกอบด้วย นครราชสีมา ชลบุรี เชียงใหม่ หาดใหญ่ กรุงเทพฯ ขอนแก่น ภูเก็ต และพิษณุโลก ซึ่งนักลงทุนให้การตอบรับอย่างล้นหลามเนื่องจากธุรกิจของ NCL มีความแข็งแกร่งและศักยภาพการเติบโตที่โดดเด่น สำหรับการกำหนดราคาขายหุ้นไอพีโอของ NCL ในครั้งนี้ถือเป็นระดับราคาที่เหมาะสมกับปัจจัยพื้นฐานที่แข็งแกร่งและศักยภาพในการเติบโตจากธุรกิจบริการด้านการจัดการระบบโลจิสติกส์

แบบครบวงจร ทั้งบริการขนส่งภายในประเทศ และจัดการขนส่งระหว่างประเทศ โดยมี ส่วนลดให้กับนักลงทุนถึง 49.82% ดังนั้นผมจึงเชื่อมั่นว่าหุ้น NCL จะได้รับความสนใจจากนักลงทุนเป็นอย่างมาก และจะสร้างผลตอบแทนที่น่าพอใจให้กับนักลงทุนด้วย”

ส่วนเงินที่ได้จากการระดมทุนในครั้งนี้ จะนำไปลงทุนซื้อรถบรรทุกหัวลาก-หางลาก, ซ้ำระคืนหนี้สถาบันการเงิน และใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียน เพื่อเพิ่มศักยภาพของบริษัทให้มีความแข็งแกร่งและมีอัตราการเติบโตที่ดีในอนาคต โดยธุรกิจให้บริการขนส่งภายในประเทศด้วยหัวลากของบริษัทถือเป็นธุรกิจหลักอันดับสอง ที่นอกจากจะสร้างรายได้เพิ่มเติมให้กับบริษัทแล้ว ยังเป็นการเพิ่มความต่อเนื่องในการให้บริการแก่ลูกค้าได้อย่างครบวงจรอีกด้วย

“มั่นใจว่าในอนาคต NCL จะสามารถขยายตัวต่อไปได้อีกมากจากเงินทุนหมุนเวียนที่มีมากขึ้น ซึ่งจะทำให้บริษัทมีฐานะทางการเงินที่แข็งแกร่งขึ้น มีชื่อเสียงเป็นที่รู้จัก และได้รับการยอมรับในฐานะที่เป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์เอ็ม เอ ไอ” คุณกิตติ กล่าวทิ้งท้าย

**อนันต์เดช พงษ์พันธ์ุ**