



กิตติ พัวถาวรสกุล

NCLชดออดอเดอร์TPIPL ปี59งบพลิกกำไรชั่วคราว

พื้นที่หุ้น - NCL กวาดออดอเดอร์ TPIPL เข้าพอร์ตรับทรัพย์ไม่ต่ำกว่า 50 ล้านบาท แลมีลุ้นคว้งงานโลจิสติกส์ในประเทศอึ้งผลงานโตต่อ คาดชดเจนนวนวาคมนี้ มั่นใจครึ่งปีแรกปี 2559 พลิกกำไรชั่วคราว ทางแผนยุทธศาสตร์ปีหน้าตั้งเป้ารายได้โตไม่ต่ำกว่า 20-30% จากปีนี้ที่คาดทำได้ 1 พันล้านบาท

นายกิตติ พัวถาวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า บริษัทได้รับงานขนส่งโลจิสติกส์ปูนตรา TPI ในเขตภาคใต้จาก บริษัท ทีพีไอ โพลีน จำกัด (มหาชน) หรือ TPIPL เพื่อดำเนินการขนส่งปูน → **อ่านต่อหน้า 30**

สำหรับแผนการดำเนินงานธุรกิจของบริษัท ทราเนลล์ ออฟชอร์ โลจิสติกส์ จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจให้บริการด้านโลจิสติกส์ในสิงคโปร์ ปี 2559 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโต 100% ต่อจากปีนี้ ที่คาดมีรายได้ประมาณ 50-60 ล้านบาท จากการที่บริษัทเตรียมขยายฐานลูกค้าในประเทศมากขึ้น

นอกจากนี้บริษัทยังมีแผนขยายธุรกิจไปใน Shipper Own Container (SOC) ซึ่งเป็นการให้บริการที่ครบวงจรตามแบบสายเรือทั่วไปในปี 2559 โดยมีแผนขยายปริมาณตู้ขนส่งเพิ่มขึ้นอีก 5,000 ตู้ ในปี 2560 จากปัจจุบันมีประมาณ 1,000 ตู้



(ต่อจากหน้า 31)

ระยะสัญญา 1 ปี มูลค่างานไม่ต่ำกว่า 50 ล้านบาท คาดจะเริ่มขนส่งได้ตั้งแต่ต้นเดือนธันวาคมเป็นต้นไป อย่างไรก็ตามบริษัทคาดว่าจะรับรู้รายได้เข้ามาภายในเดือนธันวาคมนี้ประมาณ 2-3 ล้านบาท

● **คว้งงานเข้าพอร์ต 50 ล.**

“เราเห็นสัญญารับงานขนส่งปูนของ TPI มาแล้ว มูลค่าไม่ต่ำกว่า 50 ล้านบาท ซึ่งจะเริ่มขนส่งได้ประมาณต้นเดือนธันวาคมนี้ และคาดว่าจะทยอยรับรู้รายได้เข้ามาในเดือนธันวาคมประมาณ 2-3 ล้านบาท งานตรงนี้ก็ช่วยทำให้ผลประกอบการไตรมาสสุดท้ายปรับตัวดีขึ้น” นายกิตติกล่าว

นอกจากนี้บริษัทอยู่ระหว่างรอรับงานโลจิสติกส์ในประเทศกับลูกค้าใหม่อีก 1 ราย ระยะสัญญา 3-5 ปี มูลค่างานประมาณ 40-50 ล้านบาท คาดจะได้ข้อสรุปภายในเดือนธันวาคมนี้

“เราออกไลน์ผลการรับงานใหม่ในประเทศอีก 1 งาน ระยะสัญญา 3-5 ปี มูลค่าประมาณ 40-50 ล้านบาท ตอนนี้นำดำเนินการไปได้ 80-90% แล้ว และ

เรามั่นใจว่าจะได้งานนี้ด้วย แต่น่าจะประกาศผลอย่างเป็นทางการได้ประมาณเดือนธันวาคม ซึ่งงานใหม่ๆ ที่ได้มาก็จะเข้ามาช่วยผลักดันให้ผลประกอบการของเราเติบโตอย่างต่อเนื่อง” นายกิตติกล่าว

ขณะที่ผลประกอบการทั้งปี 2558 บริษัทคาดว่าจะยังมีผลขาดทุน จาก 9 เดือนแรกของปี 2558 ขาดทุนอยู่ที่ 81.25 ล้านบาท และจะพลิกมีกำไรได้ภายในครึ่งปีแรกของปี 2559 จากการที่บริษัทขยายฐานลูกค้าทั้งในและนอกประเทศมากขึ้น ส่วนภาพรวมการดำเนินงานธุรกิจในปีหน้า บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโตไม่น้อยกว่า 20-30% ต่อจากปีนี้ ที่คาดมีรายได้ 1,000 ล้านบาท

● **พลิกกำไรปี 2559 ชัวร์**

“ผลประกอบการปีนี้คาดว่าจะยังติดลบอยู่ แต่ในไตรมาส 1 และ 2 ปีหน้าน่าจะพลิกมีกำไรได้แล้ว จากการที่เราเร่งขยายฐานลูกค้าทั้งในและนอกประเทศมากขึ้น ส่วนแผนการดำเนินงานในปีหน้าเราตั้งเป้ารายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 20-30% จากปีนี้ คาดว่ารายได้ที่จบที่ประมาณ 1,000 ล้านบาท โดยปีหน้าเราคาดว่าจะมีรายได้จากบริษัทในสิงคโปร์เข้ามา น่าจะเติบโตได้ 100% จากปีนี้” นายกิตติกล่าว