

## 'NCL-WICE' ลุยเออีซี สยายปีก 'โลจิสติกส์' อีพพอร์ต-ผลงานก่อนโต

**ก้าวทัน AEC** – บอลใหญ่ "กิตติ พัทธการสกุล" แห่ง NCL รุกหนักเจาะตลาดกัมพูชา-เมียนมา เสริมฐานต่างประเทศรับทรัพย์ ตั้งป้อมปี 2561 ผลงานโต 50% จากปี 2558 ส่วนซีอีโอของ WICE "อารยา คงสุนทร" วางหมากปี 2559-61 สบช่องพื้นที่เป้าหมาย จ่อบุกฟิลิปปินส์-อินโดนีเซีย เสริมพอร์ตขยายรายได้เพิ่ม



กิตติ พัทธการสกุล

นายกิตติ พัทธการสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) >>>>> **ฉบับหน้า 6**

### >>> NCL-WICE >>>>> ต่อจากหน้า 1

หรือ NCL ผู้ให้บริการด้านการจัดการระบบโลจิสติกส์แบบครบวงจร เปิดเผยว่า บริษัทมีแผนขยายตลาดแถบประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) โดยเฉพาะในประเทศเมียนมาและกัมพูชาในช่วงอีก 3 ปีข้างหน้า (ปี 2559-61) หลังแนวโน้มความต้องการขยายตัว เพื่อขยายช่องทางสร้างรายได้ของธุรกิจให้กว้างขึ้น

โดยเบื้องต้นลักษณะการเข้าไปทำตลาดนั้นยังคงเป็นการดำเนินการด้วยตนเอง โดยผ่านทางบริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์ โลจิสติกส์ จำกัด หรือ S ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่ NCL ถือหุ้นในสัดส่วน 100% ซึ่งมีสาขาตั้งอยู่ในประเทศสิงคโปร์ เพราะมองว่าเป็นทำเลที่เหมาะสมและสามารถเปิดจุดเชื่อมต่อการขยายงานขนส่งไปในประเทศเหล่านี้ได้เป็นอย่างดี ซึ่งหาก

ทุกอย่างเป็นตามที่วางไว้คงช่วยสนับสนุนให้ฐานรายได้ของประชากรในแถบ AEC ชัยบัลสูงขึ้น

### NCL ตั้งเป้ารายได้พุ่ง 50%

ทั้งนี้ สัดส่วนรายได้ของ NCL ในปัจจุบัน แบ่งเป็นการขนส่งสินค้าไปยังต่างประเทศประมาณ 90% จัดส่งสินค้าให้กับอุตสาหกรรมต่าง ๆ ในไทยอีกราว 10% โดยจำแนกรายได้ตามพื้นที่การส่งในต่างประเทศนั้นคงเป็นภูมิภาคยุโรป 40%, เอเชียประมาณ 30%, สหรัฐอเมริกา 20%

สำหรับในระยะอีก 3 ปีข้างหน้าหรือไม่เกินปี 2561 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโตก้าวกระโดด 50% เมื่อเทียบกับปี 2558 ที่คาดว่ารายได้จะเป็นตามประมาณการที่วางไว้ราว 1.1 พันล้านบาท หรือขยายตัว 30% จากปีก่อน เพื่อตอบรับแผนการทำตลาดและการขยายฐานลูกค้าใหม่ ๆ ในแถบ AEC เพิ่มเติม

### WICE ส่องเออีซีฐานกำเิน

นางอารยา คงสุนทร ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไวส์ โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ WICE ผู้ประกอบธุรกิจบริการโลจิสติกส์ระหว่างประเทศแบบครบวงจร กล่าวว่าในช่วงปี 3 ปีข้างหน้า (ปี 2559-61) บริษัทจึงมีแนวคิดจะหันมาทำตลาดในแถบ AEC ให้มากขึ้น โดยเฉพาะในประเทศฟิลิปปินส์และอินโดนีเซีย โดยลักษณะการเข้าไปดำเนินธุรกิจจะมุ่งให้ความสำคัญด้านการขนส่งทางน้ำ เพราะความต้องการในส่วนดังกล่าวเติบโตต่อเนื่อง เพื่อสร้างรายได้ของธุรกิจให้ดียิ่งขึ้น

ขณะที่ปัจจุบันสัดส่วนรายได้ของ WICE แบ่งเป็นการให้บริการขนส่งจากต่างประเทศประมาณ 80%, งานบริการส่วนต่าง ๆ ในประเทศอีกราว 20%

"แม้ในอนาคตร 3 ปี นับจากนี้มองว่าตัวเลขสัดส่วนรายได้ของ AEC จะอยู่ใกล้เคียงปัจจุบันที่ราว 30% ของรายได้รวม แต่หากคิดเป็นเม็ดเงินแล้วคงชัยบัลสูงชันอย่างชัดเจน และฐานลูกค้าเองก็คงมีมากขึ้น จากเดิมล่าสุดที่เรามีการให้บริการงานขนส่งในภูมิภาคนี้หลัก ๆ อาทิ มาเลเซีย, สิงคโปร์ ส่วนฟิลิปปินส์ที่เราเพิ่งได้รับงานช่วงที่ผ่านมา นั้นคงจะเริ่มสร้างรายได้ในไตรมาส 4/2558 เป็นต้นไป" นางอารยา กล่าว