



กิตติ พิ้วถาวรสกุล

NCLสิ้นปี59พลิกกำไรแรง สยายปีกผุดสาขาต่างแดน

พื้นที่ - NCL ประกาศก้องปี 2559 ฟิ้นคืนชีพ พลิกกำไรซัวร์ หลังสยายปีกผุดสาขาต่างแดนเพียง เปรยกำมพูชาคาดเริ่มดำเนินการได้โค้งท้ายปีนี้ หวังสัดส่วนรายได้นอกบ้านทะยานแตะ 90% แถมชุ่มเจรจาพาร์ทเนอร์อินโดนีเซีย เตรียมเปิดช่องทางขนส่งสินค้าเพิ่ม มั่นใจกวาดรายได้เข้ากระเป๋านี้ 1 พันล้านบาท หรือโต 30%

นายกิตติ พิ้วถาวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า บริษัทคาดปี 2559 จะพลิกมีกำไรจากการที่บริษัทได้ขยายการลงทุนไปในต่างประเทศ **→→→ อ่านหน้า 31**



NCL

(ต่อจากหน้า 32)

โดยเฉพาะในประเทศสิงคโปร์ ที่การขนส่งยังมีการเติบโตได้อย่างต่อเนื่อง อีกทั้งบริษัทมีแผนขยายสาขาไปต่างประเทศเพิ่มเติม ปัจจุบันบริษัทอยู่ระหว่างศึกษาการขยายสาขาไปประเทศพม่าและเวียดนาม เนื่องจากบริษัทได้เปิดท่าเรือระนองและมีฐานลูกค้าเข้ามาบ้างแล้ว

● มั่นใจปี 59 พลิกกำไรซัวร์

“เราคาดว่าปีหน้า เราน่าจะพลิกมีกำไรได้จากการที่เราเข้าลงทุนขยายสาขาในต่างประเทศ ในส่วนของสาขาในสิงคโปร์รายได้ก็ค่อนข้างดี นอกจากนี้เรายังมองหาและอยู่ระหว่างศึกษาความเป็นไปได้ที่จะเข้าลงทุนขยายสาขาในประเทศอื่นๆ เพิ่มเติม โดยเรามองที่ประเทศพม่าและเวียดนามไว้ แต่ถ้าเราจะเข้าไปลงทุนจริงๆ ก็คงต้องศึกษารายละเอียดให้รอบคอบก่อนเข้าไปลงทุน ซึ่งการเข้าไปลงทุนเราน่าจะใช้บริษัทย่อยที่อยู่สิงคโปร์เข้าไปลงทุนในประเทศอื่นๆ” นายกิตติกล่าว

สำหรับการขยายสาขาที่ประเทศกัมพูชา บริษัทคาดว่าจะเริ่มดำเนินการได้ภายในไตรมาส 4/2558 นี้ อย่างไรก็ตามบริษัทคาดสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศในปี 2559 จะมีสัดส่วนอยู่ที่ระดับ 90% จากปัจจุบันมีสัดส่วนรายได้อยู่ที่ 83%

อย่างไรก็ตาม บริษัทคาดปีนี้ก็ยังจะมีผลขาดทุน โดยมีสาเหตุมาจากการให้บริการขนส่งที่ทำเรือระนอง เพื่อขนส่งสินค้าไปประเทศพม่า แต่เศรษฐกิจในภูมิภาคยังไม่ฟื้นตัวมากนัก อีกทั้งบริษัทได้หยุดให้บริการขนส่งสินค้าในท่าเรือดังกล่าว ทำให้บริษัทต้องรับรู้ผลขาดทุนจากการขาดทุนในการเปิดท่าเรือระนองเพื่อขนส่งสินค้าดังกล่าว หนึ่ง 6 เดือนแรกบริษัทมีผลขาดทุนอยู่ที่ 40.34 ล้านบาท

นอกจากนี้ บริษัทอยู่ระหว่างเจรจาร่วมกับพันธมิตรภายในประเทศอินโดนีเซียที่ประกอบธุรกิจเกี่ยวกับการเดินเรือขนส่งที่ครอบคลุมในภูมิภาคเอเชีย เพื่อร่วมดำเนินธุรกิจการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศโดยบริษัทคาดว่าจะได้ข้อสรุปในการร่วมดำเนินธุรกิจดังกล่าวภายในเดือนสิงหาคมนี้

● ชุ่มเจรจาพาร์ทเนอร์

“ตอนนี้โปรเจกต์ใหม่ที่เรากำลังเจรจากับพาร์ทเนอร์ที่อินโดนีเซีย ก็ดำเนินการไปได้ 80% แล้ว อาจจะเป็นการร่วมมือกันเพื่อขนส่งสินค้านระหว่างประเทศ เขาเป็นบริษัทที่ดำเนินธุรกิจการเดินเรือที่ค่อนข้างใหญ่ เราเองก็มองเห็นและเน้นการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศเป็นหลัก เราคาดว่าจะได้ข้อสรุปว่าจะดำเนินการร่วมกันหรือไม่ภายในเดือนสิงหาคมนี้” นายกิตติกล่าว

ทั้งนี้การดำเนินธุรกิจร่วมกับพันธมิตรในประเทศอินโดนีเซียจะเป็นช่องทางในการขยายธุรกิจต่างประเทศ และจะเป็นรายได้ที่เข้ามาทดแทนกับการที่บริษัทได้ยกเลิกท่าเรือระนองประเทศไทย เพื่อขนส่งสินค้าไปยังท่าเรืออย่างกุ่มประเทศพม่า เนื่องจากพบว่ายังมีข้อจำกัดเรื่องของกฎ ระเบียบ ข้อกำหนด ข้อบังคับต่างๆ หากเป็นไปตามแผน เมืองต้นบริษัทคาดว่าจะมีรายได้จากการร่วมดำเนินธุรกิจกับพันธมิตรอินโดนีเซียเข้ามาประมาณ 100 ล้านบาทต่อปี

● รายได้มาตามนัด

นายกิตติ กล่าวต่อว่า ด้านแผนการดำเนินธุรกิจภายในครึ่งปีหลังปี 2558 บริษัทวางแผนขยายฐานลูกค้าทั้งในและต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น ขณะที่ปัจจุบันบริษัทมีหัวรถลากอยู่ที่ 65 หัว และมีแผนเพิ่มหัวรถลากให้ได้ 100 หัว ภายในปี 2559 สำหรับเม็ดเงินจากการลงทุนจะมาจาก

เงินที่บริษัทระดมทุนและเสนอขายหุ้นสามัญให้กับประชาชนทั่วไปเป็นครั้งแรก (IPO) ที่เหลืออยู่ประมาณหลัก 10 ล้านบาท ขณะเดียวกันบริษัทมั่นใจรายได้ปีนี้จะสามารถทำได้ตามเป้าหมาย หรือมีอัตราการเติบโตอยู่ที่ 30% จากปีก่อน 922.72 ล้านบาท หนึ่ง 6 เดือนแรกบริษัทมีรายได้แล้ว 554.63 ล้านบาท

“แผนครึ่งปีหลัง เรายังวางแผนที่จะขยายฐานลูกค้าทั้งในและต่างประเทศเพิ่มมากขึ้น เราเองยังวางแผนที่จะมีหัวรถลากให้ได้ 100 หัวภายในปี 2559 จากปัจจุบันมีหัวรถลากอยู่ที่ 65 หัว ทุกอย่างยังคงดำเนินการตามแผนที่วางไว้” นายกิตติกล่าว