

NCL สบช่องบุกต่างแดน ลุ้นได้เวลาเทิร์นอะราวด์



กิตติ พัวถาวรสกุล

ทินฮุ้น - พอทัพใหญ่ NCL “กิตติ พัวถาวรสกุล” ชุมศึกษาตั้งสาขาในอินโดนีเซีย และฟิลิปปินส์ หวังดันสัดส่วนรายได้ต่างแดนพุ่งแตะ 50% ประกาศก้องปีนี้พลิกกำไรชัวร์ ปักธงรายได้โตไม่ต่ำกว่า 30% ฉายแววมผลงานโค้งแรกแจ่ม พากโบรกชีปีนี้มีลุ้นล้างขาดทุนสะสม บพลิกกำไร พร้อมเปิดทางกลับมาจ่ายปันผล เชียร์ “ซื้อ”
เป้า 2.70 บาท → อันด็อกเก้30



(ต่อจากหน้า 31)

นายกิตติ พัวถาวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเทอร์เน็ต เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า บริษัทอยู่ระหว่างศึกษาแผนเพื่อจัดตั้งสาขาในประเทศอินโดนีเซียและฟิลิปปินส์ โดยการลงทุนจัดตั้งสาขาจะพิจารณาเลือกการจัดตั้งสาขา ก่อน 1 ประเทศ ที่ผ่านมาบริษัทได้เข้าไปศึกษาและดูข้อมูลในประเทศอินโดนีเซียแล้ว และภายในสัปดาห์หน้าบริษัทจะเข้าไปศึกษาแผนการลงทุนในประเทศฟิลิปปินส์เป็นลำดับต่อไป

● **ศึกษาแผนลุยต่างแดน**

“เราอยู่ระหว่างศึกษาแผนที่จะเข้าไปขยายการลงทุนในประเทศอินโดนีเซียและฟิลิปปินส์ ที่ผ่านม เราได้เข้าไปศึกษาข้อมูลทั้งอินโดนีเซียแล้ว ส่วนสัปดาห์หน้าเราจะไปที่ฟิลิปปินส์ เมื่อศึกษาข้อมูลแล้วก็จะทำการเปรียบเทียบว่าสมควรที่จะลงทุนในประเทศไหนก่อนดี แล้วเราถึงจะเสนอต่อบอร์ดเพื่อพิจารณาในการลงทุนอีกครั้ง”นายกิตติ กล่าว

ขณะเดียวกัน การลงทุนขยายสาขาไปต่างประเทศจะเป็นฐานในการรองรับธุรกิจโลจิสติกส์ต่างประเทศให้เติบโตมากยิ่งขึ้น หลังจากบริษัทได้ทำการขยายสาขาไปที่ประเทศสิงคโปร์แล้ว ทั้งนี้บริษัทคาด

สัดส่วนรายได้จากต่างประเทศมีโอกาสปรับตัวเพิ่มขึ้นสูงจากปีก่อนที่ประมาณ 5% จากการขยายสาขาไปในประเทศอื่นๆ เพิ่มมากขึ้น ส่วนในอนาคตหากบริษัทสามารถขยายการลงทุนได้ตามแผนคาดสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศมีโอกาสปรับตัวเพิ่มขึ้นเป็น 50:50 ของรายได้รวมทั้งหมด

อีกทั้งบริษัทคาดการณ์การดำเนินงานธุรกิจ ในบริษัททรานส์ลอจิสติกส์ จำกัด ซึ่งประกอบธุรกิจให้บริการด้านโลจิสติกส์ในสิงคโปร์ ปี 2559 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโต 100% ต่อจากปีนี้ ที่คาดการณ์รายได้ประมาณ 50-60 ล้านบาท จากการที่บริษัทเตรียมขยายฐานลูกค้าในประเทศมากขึ้น

● **ล้างหนี้เทิร์นอะราวด์**

สำหรับแผนการดำเนินงานในปี 2559 บริษัทตั้งเป้ารายได้เติบโตไม่น้อยกว่า 20-30% ต่อจากปีก่อนที่ 1,081.03 ล้านบาท และคาดว่าจะสามารถพลิกมีกำไรได้ภายในครึ่งปีแรกของปี 2559 นอกจากนี้บริษัทยังมีแผนขยายธุรกิจไปใน Shipper Own Container (SOC) ซึ่งเป็นการให้บริการที่ครบวงจรตามแบบสายเรือทั่วไป โดยมีแผนขยายปริมาณตู้ขนส่งเพิ่มขึ้นอีก 5,000 ตู้ ในปี 2560 จากปัจจุบันมีประมาณ 1,000 ตู้ นอกจากนี้บริษัทหวังงบลงทุนปี 2559 ไว้ที่ 100 ล้านบาท เพื่อใช้สำหรับเพิ่มหัวรถลากให้ครบ 100 หัว

จากปัจจุบันมีหัวรถลากอยู่ที่ 65 หัว เพื่อขยายงานขนส่งในประเทศให้เติบโตอย่างต่อเนื่อง

นายกิตติ กล่าวต่อว่า ส่วนภาพรวมผลประกอบการไตรมาส 1/2559 มีทิศทางที่ดีต่อจากไตรมาส 4/2558 ที่ผ่านมา จากธุรกิจโลจิสติกส์ทั้งในและนอกประเทศ ประกอบกับบริษัทได้รับงานขนส่งโลจิสติกส์ปูนตรา TPI ในเขตภาคใต้จาก บริษัท ทีพีไอ โพลีน จำกัด (มหาชน) หรือ TPIPL เพื่อดำเนินการขนส่งปูนระยะสัญญา 1 ปี มูลค่างานไม่ต่ำกว่า 50 ล้านบาทเข้ามา

ล่าสุดที่ประชุมคณะกรรมการของบริษัท ครั้งที่ 2/2559 มติให้จัดตั้งบริษัทย่อย ภายใต้ชื่อ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ โดยใช้ตู้คอนเทนเนอร์ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด มีทุนจดทะเบียน 10,000,000 บาท โดยบริษัทถือหุ้นในสัดส่วนไม่ต่ำกว่า 55% ของทุนจดทะเบียน และสัดส่วน 45% ถือหุ้นโดยบริษัท Legend Shipping Pte. Ltd. (Singapore)

“เพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการดำเนินงาน และเป็นประโยชน์ต่อบริษัทในอนาคต น่าจะทำให้บริษัทสามารถขยายฐานลูกค้าไปยังต่างประเทศตามแผนงานที่วางไว้ โดยคาดว่าจะสามารถเริ่มดำเนินการได้ภายในเดือนพฤษภาคม 2559” นายกิตติกล่าว

● **ล้างขาดทุน-พลิกกำไร**

บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) ยังแนะนำ "ซื้อ" NCL ที่ราคาเป้าหมายปี 2559 เท่ากับ 2.70 บาท อิง P/E Multiplier 25 เท่า เราเห็นพัฒนาการดีขึ้นในผลประกอบการไตรมาส 4/2558 ทั้งในแง่ของรายได้ที่เพิ่มขึ้น 9% จากไตรมาสก่อนหน้า และ 26% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน และอัตรากำไรขั้นต้นที่ขยายตัวจนเกือบเข้าสู่ระดับปกติ แม้ว่ากำไรสุทธิจะทำได้ปริมาณเพียง 0.65 ล้านบาท เพราะยังมีค่าใช้จ่ายเข้าคู่เก็บสินค้าตามสัญญาทำทำเรือระนอง แต่อย่างน้อยก็น่าจะทำให้มั่นใจได้ว่าผลประกอบการผ่านจุดต่ำสุดไปแล้ว ซึ่งทางฝ่ายคาดการณ์อย่างระมัดระวังว่าจะกลับมามีกำไร 46 ล้านบาทในปีนี้ ยังไม่รวมผลบวกจากการ M&A ธุรกิจหั่วลากและการ Joint Ventures ธุรกิจให้เข้าตู้คอนเทนเนอร์

ทั้งนี้ นอกจากมติบอร์ดจะประกาศจัดตั้งบริษัทย่อยเพื่อรองรับธุรกิจดังกล่าวแล้ว ยังล้างขาดทุนสะสมเพื่อเปิดทางกลับมาจ่ายปันผลด้วย ราคาปัจจุบันซื้อขายบน PE2016 ที่ 19 เท่า ถือว่าถูกเมื่อเทียบกับกลุ่มบริการ mai ที่เฉลี่ย 25 เท่า และบริษัท Tumaround อื่นที่สามารถซื้อขายบน PE สูง 30-40 เท่า