



## NCL พนักพันธมิตรขยายฐานธุรกิจ >ตั้งบริษัทย่อยให้บริการขนส่งข้ามชาติ



**กิตติ พ่วงวารสกุล**  
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร  
ยู.เอ็น.ซี.แอล

NCL เดินหน้าขยายฐานธุรกิจ พนักพันธมิตรแดนลอดช่องจัดตั้งบริษัทย่อย ลุยธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ สานต่อธุรกิจเดิมให้เติบโตอย่างมีศักยภาพ พร้อมก้าวขึ้นตีผลกำไรเป็นพลิกมีกำไร หลังเดินหน้าลดต้นทุน เน้นขยายฐานลูกค้า ทั้งในและต่างประเทศ ตั้งเป้ารายได้โตไม่ต่ำกว่า 20-30% ด้านโมรภฯ มองหุ้น NCL แนวโน้มเทิร์นอะราวด์ชัดเจน จากความสามารถในการให้บริการที่หลากหลาย ครบวงจร และเก็บหุ้นเข้าพอร์ต ให้เป้า 2.70 บ.

นายกิตติ พ่วงวารสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ยู.เอ็น.ซี.แอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยว่า ที่ประชุมคณะกรรมการมีมติให้จัดตั้งบริษัทย่อย ภายใต้ชื่อ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ โดยใช้ตู้คอนเทนเนอร์ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด มีทุนจดทะเบียน 10 ล้านบาท โดย NCL ถือหุ้นในสัดส่วนไม่ต่ำกว่า 55% ของทุนจดทะเบียน และสัดส่วน 45% ถือหุ้นโดยบริษัท Legend Shipping Pte. Ltd. (Singapore) ทั้งนี้ การจัดตั้งบริษัทย่อยดังกล่าว เพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการ

ดำเนินธุรกิจและเป็นประโยชน์ต่อบริษัทในอนาคต คณะกรรมการบริษัทจึงเห็นชอบให้จัดตั้งบริษัทย่อย เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งระหว่างประเทศ โดยตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งเชื่อว่าด้วยจุดเด่นของบริการนี้ จะสามารถให้บริการและตอบสนองต่อการขนส่งของลูกค้าได้เป็นอย่างดี และน่าจะทำให้บริษัทสามารถขยายฐานลูกค้าไปยังต่างประเทศตามแผนงานที่วางไว้ โดยคาดว่าจะสามารถเริ่มดำเนินการได้ภายในเดือนพฤษภาคมนี้

สำหรับผลการดำเนินงานงวดปี 2558 ของบริษัทและบริษัทย่อย มีผลขาดทุนสุทธิ 80.60 ล้านบาท เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อน

มีกำไรสุทธิ 19.54 ล้านบาท และมีรายได้จากการให้บริการรวม 1,074.62 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.39% เนื่องจากบริษัทมีการให้บริการขนส่งเพิ่มเติมจากงานท่าเรือระนองที่เปิดบริษัทเริ่มเปิดดำเนินงานในปี 2558 ซึ่งในปี 2557 บริษัทยังไม่มีรายได้ในส่วนนี้ ประกอบกับรายได้จาก

ธุรกิจบริหารจัดการขนส่งระหว่างประเทศมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ซึ่งเป็นผลมาจากความสามารถในการนำเสนอบริการที่ต่อเนื่องมากขึ้นและครบวงจรมากขึ้น

อย่างไรก็ตาม เชื่อว่าทิศทางผลการดำเนินงานปี 2559 จะพลิกกลับมามีกำไรได้ เนื่องจาก NCL ได้ยกเลิกการให้บริการขนส่งสินค้าแบบตู้คอนเทนเนอร์จากท่าเรือระนองไปยังท่าเรืออย่างกุ่ม ประกอบกับรายได้ที่เพิ่มเข้ามาจากการเข้า

ไปถือหุ้นในบริษัทย่อยที่สิงคโปร์ และมีการเข้ามาอย่างสม่ำเสมอ โดยคาดว่าจะรายได้เติบโตไม่ต่ำกว่า 20-30% ซึ่งบริษัทยังคงเดินหน้าขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยเน้นธุรกิจโลจิสติกส์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ

นักวิเคราะห์หลักทรัพย์ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส ระบุว่า

NCL เป็นผู้ให้บริการระบบโลจิสติกส์ โดยสัดส่วนรายได้กว่า 85% คือการจัดการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศทางเรือ ทั้งแบบเต็มตู้และไม่เต็มตู้ที่เหลือคือการจัดการขนส่งระหว่างประเทศทางอากาศ 1-2% และการขนส่งในประเทศด้วยรถบรรทุกหัวลาก ทางลาก 13-14% โดยรายได้เติบโตตามการขยายตัวของต้นทุนโลจิสติกส์ ซึ่งแปรผันในทิศทางเดียวกับ GDP โดยในรอบ 5 ปีที่ผ่านมา โตเฉลี่ย 6% ต่อปี ขณะที่รายได้ของ

NCL โตเฉลี่ย 20% ต่อปี จากความสามารถในการให้บริการที่หลากหลายและครบวงจรซึ่งถือเป็นจุดแข็งสำคัญของ NCL

สำหรับผลการดำเนินงานคาดการณ์กำไรสุทธิในปี 2559 อยู่ที่ 46 ล้านบาท จากทั้งรายได้ที่เติบโตตามอุตสาหกรรมและต้นทุนที่ลดลงจากการจัดหาตู้คอนเทนเนอร์โดยการซื้อ ซึ่งมีค่าเสื่อมราคาถูกกว่าค่าเช่าปีละ 5-10 ล้านบาท อีกทั้งบริษัทย่อยในสิงคโปร์กำลังอยู่ในช่วงขยายตัวอย่างรวดเร็ว เพราะอยู่ในเมืองท่าอันดับ 1 ของเอเชีย ส่วน Upside จะเปิดกว้างมากกว่าประมาณการหรือไม่ ขึ้นอยู่กับการควบรวมธุรกิจหัวรถบรรทุกลากกับบริษัทนอกตลาด ซึ่งจะทำให้มีขนาดการให้บริการใหญ่ขึ้นจากเดิมกว่าเท่าตัว

ส่วนกลยุทธ์การลงทุนในหุ้น NCL ยังคงแนะนำซื้อ ให้ราคาเป้าหมายในปี 2559 เท่ากับหุ้นละ 2.70 บาท จากความน่าสนใจในฐานะหุ้น Turnaround โดยคาดว่าผลประกอบการจะเปลี่ยนจากขาดทุนเป็นเสมอตัวในไตรมาส 4/58 และพลิกเป็นกำไรตั้งแต่ไตรมาส 1/59 ขณะที่โอกาสการเติบโตยังเปิดกว้างจากมูลค่าตลาดผู้ให้บริการโลจิสติกส์ที่ใหญ่กว่า 1.7 แสนล้านบาท และคาดว่าจะเติบโตไม่น้อยกว่า 7% ในปีนี้

