



กิตติ พัวถาวรสกุล

→ → → อ่านหน้า 3

ทับทิม - NCL ร่วมทุน "Legend Shipping Pte. Ltd. (Singapore)" ตั้งบริษัทย่อย "รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์" ลุยธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศโดยใช้ตู้คอนเทนเนอร์ สานต่อธุรกิจเดิมให้เติบโตอย่างมีศักยภาพ "กิตติ พัวถาวรสกุล" ประเมินปีนี้ผลประกอบการพลิกฟื้นเป็นบวก พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 2559 โตไม่ต่ำกว่า 20-30%

นายกิตติ พัวถาวรสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอ็นซีแอล อินเตอร์เนชั่นแนล โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน) หรือ NCL เปิดเผยมว่า ที่ประชุมคณะกรรมการของบริษัท ครั้งที่ 2/2559 มติให้จัดตั้งบริษัทย่อย ภายใต้ชื่อ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ โดยใช้ตู้คอนเทนเนอร์ บริษัท รีเจนท์ ชิปปิง ไทยแลนด์ จำกัด มีทุนจดทะเบียน 10,000,000 บาท โดยบริษัท ถือหุ้นในสัดส่วนไม่ต่ำกว่า 55% ของทุนจดทะเบียน และสัดส่วน 45% ถือหุ้นโดยบริษัท Legend Shipping Pte. Ltd. (Singapore)

"เพื่อเพิ่มความคล่องตัวในการดำเนินธุรกิจ และเป็นประโยชน์ต่อบริษัทในอนาคต คณะกรรมการบริษัทจึงเห็นชอบให้จัดตั้งบริษัทย่อย เพื่อดำเนินธุรกิจให้บริการขนส่งระหว่างประเทศ โดยตู้คอนเทนเนอร์ ซึ่งเราเชื่อว่าด้วยจุดเด่นของบริการนี้จะสามารถให้บริการและตอบสนองต่อการขนส่งของลูกค้าได้เป็นอย่างดี และน่าจะทำให้บริษัท สามารถขยายฐานลูกค้าไปยังต่างประเทศตามแผนงาน

## NCLจับมือพันธมิตรสิงคโปร์ ลุยธุรกิจขนส่งข้ามประเทศ

ที่ได้วางไว้ โดยคาดว่าจะสามารถเริ่มดำเนินการได้ภายในเดือนพฤษภาคม 2559" นายกิตติกล่าว

### ● ไชว์ผลงานปี 2558

สำหรับผลการดำเนินงานงวดปี 2558 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2558 ของบริษัทและบริษัทย่อย มีผลขาดทุนสุทธิ 80.60 ล้านบาท เมื่อเทียบกับงวดเดียวกันกับปีก่อนมีกำไรสุทธิ 19.54 ล้านบาท และมีรายได้จากการให้บริการรวมเท่ากับ 1,074.62 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.39% เนื่องจากบริษัทมีการให้บริการขนส่งเพิ่มเติมจากงานท่าเรือระนองที่เปิดบริษัทเริ่มเปิดดำเนินงานในปี 2558 ซึ่งในปี 2557 บริษัทยังไม่มีรายได้ในส่วนนี้ ประกอบกับรายได้จากธุรกิจบริหารจัดการขนส่งระหว่างประเทศมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

ซึ่งเป็นผลมาจากความสามารถในการนำเสนอบริการที่ต่อเนื่องมากขึ้นและครบวงจรมากขึ้น โดยบริษัทมีการให้บริการขนส่งในประเทศที่ครอบคลุมหลายจุดบริการ ซึ่งส่งผลให้กลุ่มลูกค้าเดิมของบริษัทสามารถใช้บริการของบริษัทได้มากขึ้น และการขยายฐานลูกค้าใหม่ๆ เพิ่มขึ้น

อย่างไรก็ตามเชื่อว่า ทิศทางผลการดำเนินงานปี 2559 จะพลิกกลับมา



>>> กิตติ พัวถาวรสกุล

กำไรได้ เนื่องจาก NCL ได้ยกเลิกการให้บริการขนส่งสินค้าแบบตู้คอนเทนเนอร์ จากท่าเรือระนองไปยังท่าเรืออย่างกึ่งประกอบรายได้ที่เพิ่มเข้ามาจากการเข้าไปถือหุ้นในบริษัทย่อยที่สิงคโปร์ และมีงานเข้ามาอย่างสม่ำเสมอ โดยคาดว่ารายได้จะเติบโตไม่ต่ำกว่า 20-30% ซึ่งบริษัทยังคงเดินหน้าขยายฐานลูกค้าอย่างต่อเนื่อง โดยเน้นธุรกิจโลจิสติกส์ทั้งในประเทศและต่างประเทศ

"ที่ผ่านมาเราใช้นโยบายเดินหน้าขยายฐานลูกค้าทั้งในประเทศและต่าง

ประเทศอย่างต่อเนื่อง จนทำให้บริษัทมีรายได้เพิ่มมากขึ้น แต่ที่สำคัญคือ บริษัทสามารถบริหารจัดการค่าใช้จ่ายด้านต่างๆ ได้เป็นอย่างดี จึงทำให้มั่นใจว่าผลการดำเนินงานปีนี้จะพลิกกลับมามีกำไรแน่นอน" นายกิตติกล่าว

บทวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ ฟินันเซีย ไซรัส จำกัด (มหาชน) แนะนำ "ซื้อ" NCL ราคาเป้าหมาย 2.70 บาท อิง P/E Multiplier 25 เท่า เรามองว่าผลประกอบการของ NCL ผ่านจุดต่ำสุดไปแล้ว และบทประเมินกำไรสุทธิปีนี้ที่ 46 ล้านบาท น่าจะเกิดขึ้นได้ไม่ยาก เพราะไม่ต้องเสียภาษี (จากผลขาดทุนสะสม) ราว 5-10 ล้านบาทต่อปี และบริษัทย่อยในสิงคโปร์สามารถสร้างกำไรได้ 7-10 ล้านบาทต่อปี ส่วนธุรกิจหัวลากในภาวะปกติมีรายได้และกำไร 150 ล้านบาท และ 5 ล้านบาท ตามลำดับที่เหลืออีก 20-30 ล้านบาท ขึ้นอยู่กับธุรกิจขนส่งระหว่างประเทศทางเรือ ซึ่งอุตสาหกรรมขยายตัวเฉลี่ยปีละ 7% ถ้าสมมติให้รายได้โตตามนั้นและอิงอัตรากำไรสุทธิขั้นต่ำที่ 3% ก็จะได้กำไรราว 30 ล้านบาทพอดี ยังไม่รวมการ Joint Ventures และ M&A ในธุรกิจที่เกี่ยวข้อง ถ้าเกิดขึ้นได้เร็วก็จะทำให้กำไรสุทธิฟื้นตัวได้เร็วขึ้น เรายังมอง Downside ทั้งในแง่ผลประกอบการและราคาหุ้นอยู่ในกรอบจำกัด